

تعمیر و نگهداری از کاخ سفید به صورت يك مناقصه مطرح شد. يك پیمانکار آمریکایی، يك مکزیکي و يك ایرانی در این مناقصه شرکت کردند. پیمانکار آمریکایی پس از بازدید محل و بررسی هزینه ها مبلغ پیشنهادی خود را ۹۰۰ دلار اعلام کرد.

مسئول کاخ سفید دلیل قیمت گذاری اش را پرسید و وی در پاسخ گفت: ۴۰۰ دلار بابت تهیه مواد اولیه + ۴۰۰ دلار بابت هزینه های کارگران و ۱۰۰ دلار استفاده بنده.

پیمانکار مکزیکي هم پس از بازدید محل و بررسی هزینه ها مبلغ پیشنهادی خود را ۷۰۰ دلار اعلام کرد. ۳۰۰ دلار بابت تهیه مواد اولیه + ۳۰۰ دلار بابت هزینه های کارگران و +۱۰۰ دلار استفاده بنده.

اما نوبت به پیمانکار ایرانی که رسید بدون محاسبه و بازدید از محل به سمت مسئول کاخ سفید رفت و در گوشش گفت: قیمت پیشنهادی من ۲۷۰۰ دلار است!!!

مسئول کاخ سفید با عصبانیت گفت: تو دیوانه شدی، چرا ۲۷۰۰ دلار؟

پیمانکار ایرانی در کمال خونسردی در گوشش گفت: آرام باش... ۱۰۰۰ دلار برای تو و ۱۰۰۰ برای من ... و انجام کار هم با پیمانکار مکزیکي.

سرانجام پیمانکار ایرانی در مناقصه پیروز شد.